

Giới thiệu về
Ngân hàng TMCP
Sài Gòn – Hà Nội (**SHB**)

I. GIỚI THIỆU CHUNG VỀ SHB



1. Lịch sử hình thành và phát triển

Ngân hàng TMCP Sài Gòn- Hà Nội (SHB) được thành lập ngày 13/11/1993. Trải qua 24 năm xây dựng và phát triển, SHB tự hào là một trong những ngân hàng thương mại có tốc độ phát triển mạnh mẽ qua từng năm, gặt hái nhiều thành công rực rỡ nhờ chiến lược phát triển kinh doanh toàn diện song hành với mục tiêu phát triển vì lợi ích của cộng đồng.

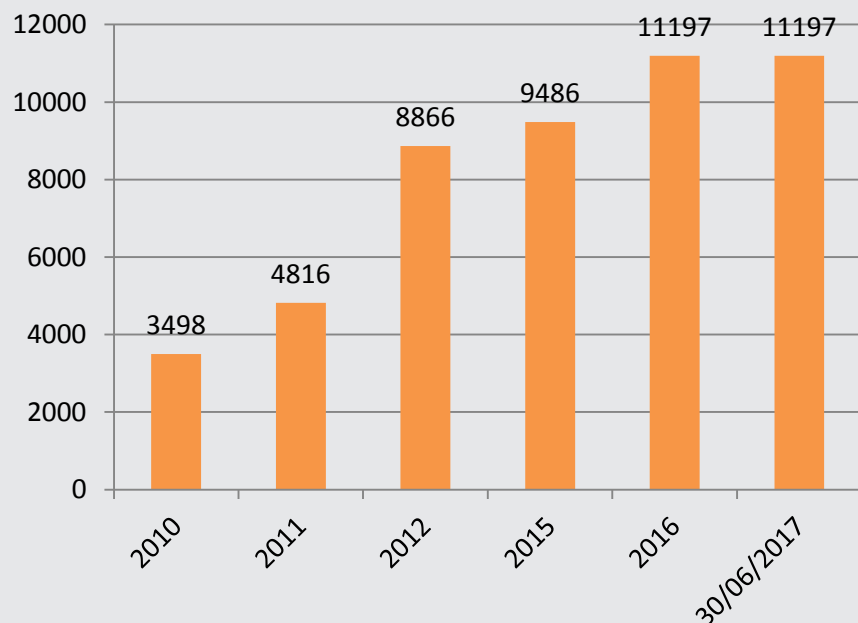
Với tôn chỉ hoạt động “**Đối tác tin cậy, Giải pháp phù hợp**” và chiến lược kinh doanh luôn đổi mới nhằm mang lại giá trị lợi ích cho khách hàng và sự thịnh vượng cho các cổ đông – nhà đầu tư, SHB luôn làm hài lòng khách hàng và đối tác với những sản phẩm, dịch vụ ngân hàng đồng bộ, tiện ích, chất lượng và cạnh tranh với phong cách phục vụ chuyên nghiệp. SHB hiện nằm trong **Top 5 các Ngân hàng TMCP tư nhân lớn nhất Việt Nam**.

Tính đến ngày 30/06/2017, SHB có Tổng vốn tự có trên **17.600 tỷ đồng**, Vốn điều lệ **11.197 tỷ đồng**; Tổng tài sản **251.785 tỷ đồng**.

I. GIỚI THIỆU CHUNG VỀ SHB

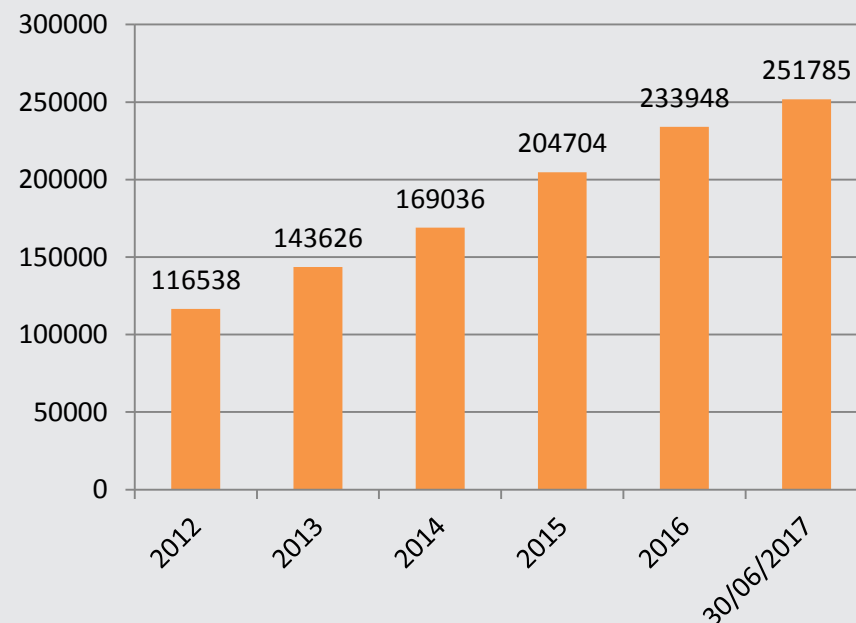
1. Lịch sử hình thành và phát triển

Vốn điều lệ



Năm 2016, cùng với việc hoàn thành tăng vốn điều lệ lên **11.197 tỷ đồng**, vốn tự có của SHB tăng trưởng mạnh đạt gần **17.600 tỷ đồng**

Tổng tài sản

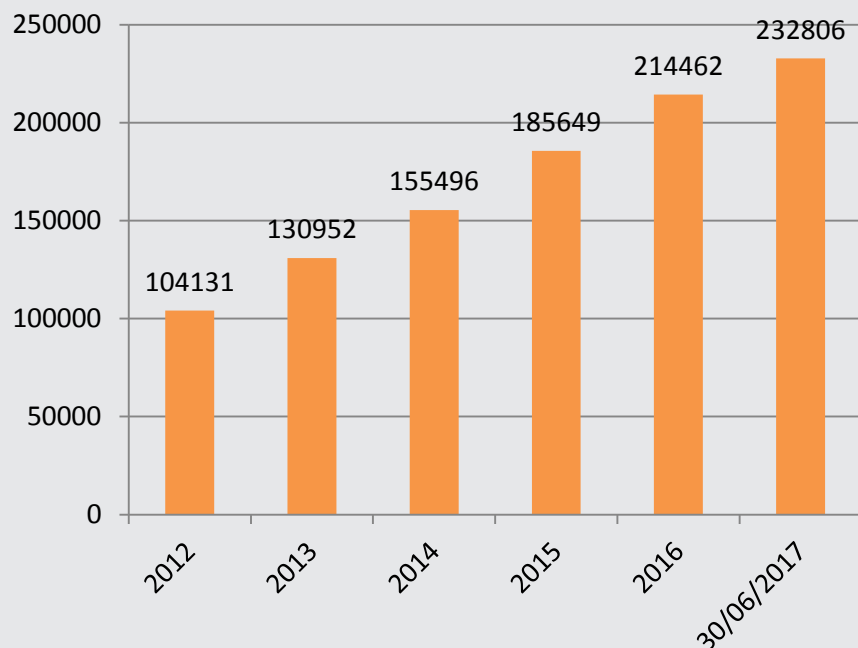


Tăng trưởng vượt bậc về quy mô, không ngừng cải thiện chất lượng tài sản, SHB giữ vững vị thế là **1 trong 5 NH TMCP tư nhân lớn nhất Việt Nam**.

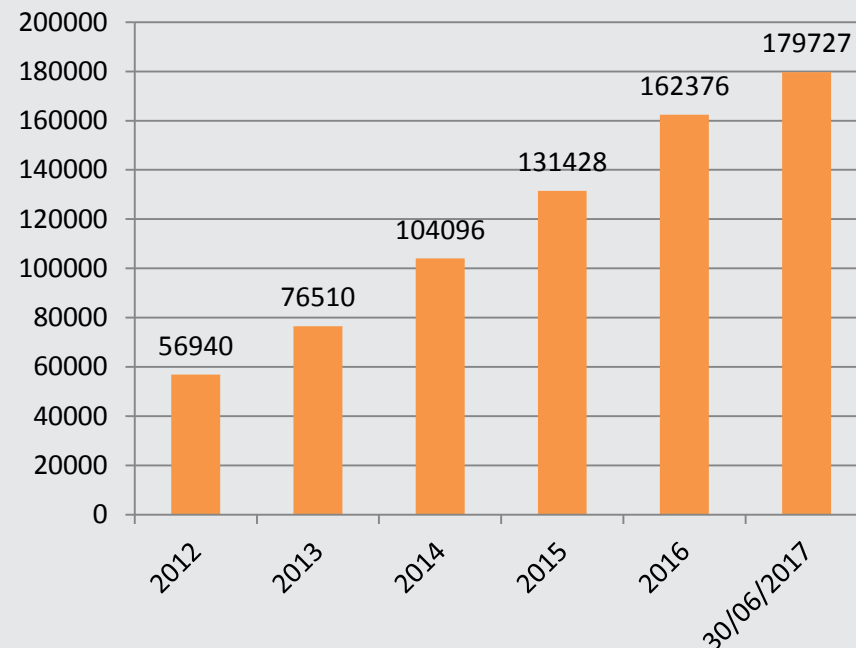
I. GIỚI THIỆU CHUNG VỀ SHB

1. Lịch sử hình thành và phát triển

Tổng huy động (tỷ đồng)



Dư nợ cho vay khách hàng (tỷ đồng)



Phát triển quy mô đồng thời luôn chú trọng về chất lượng tín dụng là một trong những thành công của SHB

I. GIỚI THIỆU CHUNG VỀ SHB

2. Hệ thống mạng lưới



Hệ thống mạng lưới rộng khắp với gần **500 điểm giao dịch** ở Việt Nam và **02 ngân hàng con** tại Lào và Campuchia, đội ngũ nhân sự chuyên nghiệp, SHB hiện đang phục vụ gần **4 triệu** khách hàng cá nhân và doanh nghiệp. Kết nối **hàng nghìn đối tác** là Tổng Công ty/Tập đoàn lớn và không ngừng tăng trưởng danh mục KH qua các năm.

I. GIỚI THIỆU CHUNG VỀ SHB

3. Thành tích đạt được



Thành công và uy tín của SHB được ghi nhận bằng nhiều giải thưởng cao quý của Đảng, Nhà nước cũng như các tổ chức trong nước và quốc tế:

- Huân chương Lao động Hạng Nhì
- Huân chương Lao động Hạng Ba
- Bằng khen của Thủ tướng Chính Phủ
- Bằng khen của Ngân hàng Nhà nước Việt Nam

I. GIỚI THIỆU CHUNG VỀ SHB

3. Thành tích đạt được



THE ASIAN BANKER
INTERNET & BEST PERFORMING BANK AWARDS



- Top 1000 Ngân hàng lớn nhất thế giới
- Top 500 Ngân hàng lớn nhất Châu Á
- Top 10 Ngân hàng uy tín nhất Việt Nam
- Top 50 thương hiệu giá trị nhất Việt Nam 2016 – trong đó SHB là Ngân hàng có tỷ lệ giá trị thương hiệu/giá trị tài sản cao nhất trong 10 Ngân hàng được đánh giá

- Ngân hàng tài trợ Dự án tốt nhất Việt Nam
- Ngân hàng SME tốt nhất Việt Nam
- Ngân hàng nước ngoài tiêu biểu Campuchia
- Ngân hàng có Sản phẩm tiền gửi tốt nhất Việt Nam và Sáng kiến thương hiệu tốt nhất
- Ngân hàng có dịch vụ Internet Banking tốt nhất,....

II. SẢN PHẨM DỊCH VỤ ĐỐI VỚI KHDN



Tín dụng



Bảo lãnh



Tài trợ thương mại



**Ngoại hối và giao
dịch nguồn vốn**



**Dịch vụ đầu tư và
phòng ngừa rủi ro**



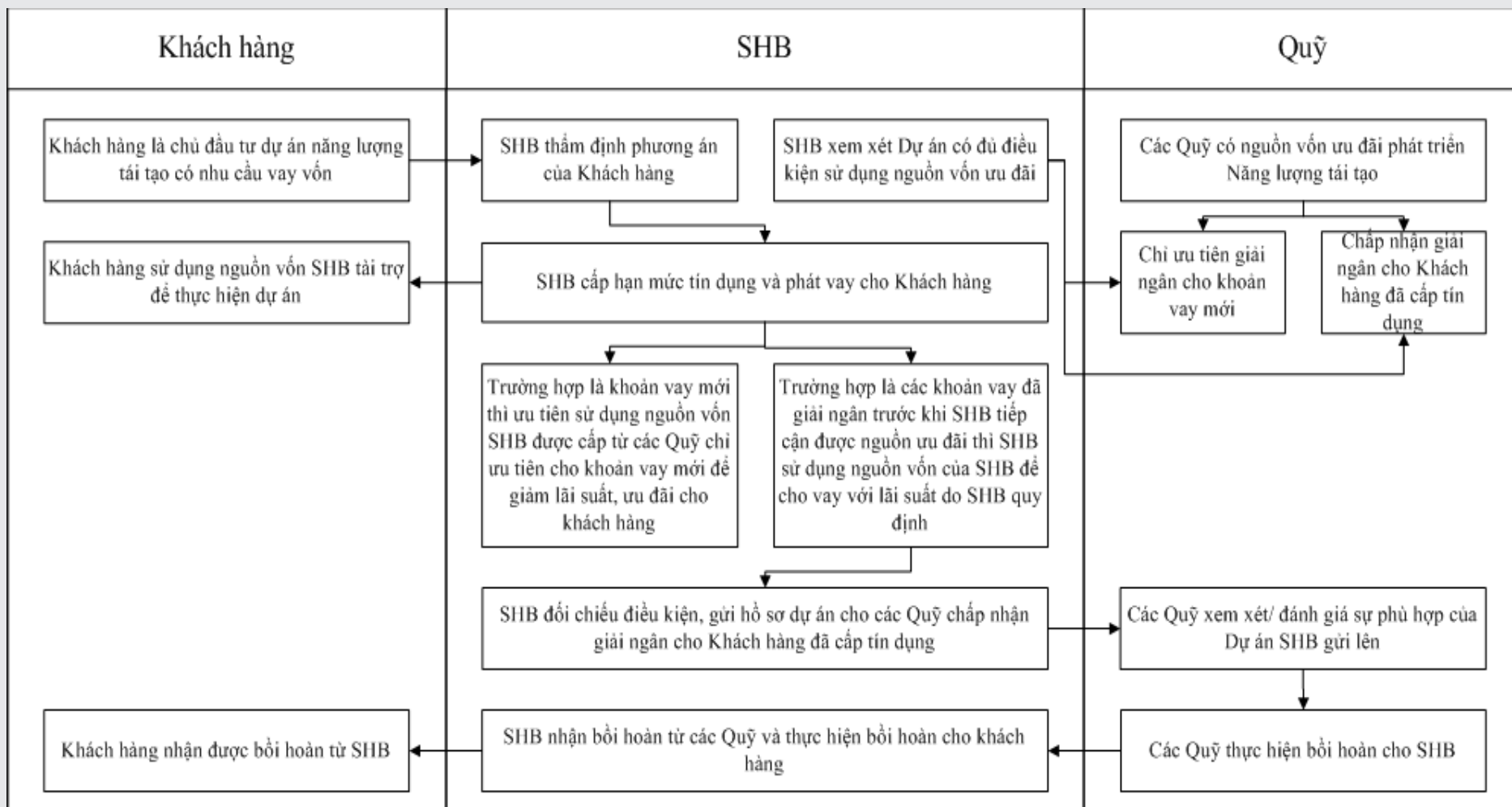
**Tiền gửi và dịch vụ
quản lý tài khoản**

1. Điều kiện cho vay Dự án Năng lượng tái tạo

- I. Khách hàng và đáp ứng các yêu cầu, điều kiện cho vay hiện hành của SHB.
- II. Đối với các Dự án Năng lượng tái tạo, theo kinh nghiệm của SHB, khách hàng cần đáp ứng thêm các điều kiện sau:
 1. Khách hàng là Nhà đầu tư có giấy phép đầu tư do Ủy ban Nhân dân Tỉnh/ Thành phố trực thuộc trung ương cấp cho dự án.
 2. Tiêu Dự án đáp ứng các điều kiện sau:
 - 100% phát điện từ nguồn năng lượng tái tạo sử dụng công nghệ: gió, mặt trời, thủy điện, sinh khối và khí sinh học.
 - Đáp ứng yêu cầu kỹ thuật theo quy định, tuân thủ Khung chính sách an toàn môi trường, Khung an toàn đập, Khung chính sách tái định cư, Khung kế hoạch dân tộc thiểu số...
 - Dự án không được xung phát với các chính sách an toàn: Môi trường sống tự nhiên, Tài sản văn hóa, Rừng, Quản lý dịch hại...
 3. Khách hàng có Hợp đồng mua bán giữa Khách hàng và Công ty điện lực, trong đó Hợp đồng phải nêu rõ Công ty điện lực dự kiến mua điện của Dự án và giá mua điện áp dụng theo biểu giá.

III. CHO VAY DỰ ÁN PHÁT TRIỂN NLTT

2. Quy trình cho vay Dự án Năng lượng tái tạo



3. Chia sẻ chính sách, kinh nghiệm của SHB trong cho vay Dự án NLTT

- Định hướng của SHB trong ưu tiên phát triển “Tín dụng xanh”
- Các chính sách tín dụng hỗ trợ phù hợp với các Dự án phát triển Năng lượng tái tạo SHB tài trợ
- Các chương trình hỗ trợ khách hàng trong phát triển các Dự án Năng lượng tái tạo



Thank You!